**[A blue and white logo

Description automatically generated](https://jp.smartsheet.com/try-it?trp=78024&utm_language=JP&utm_source=template-word&utm_medium=content&utm_campaign=ic-Simple+Client+Profile-word-78024-jp&lpa=ic+Simple+Client+Profile+word+78024+jp)シンプルなクライアント プロファイル テンプレート**

|  |  |
| --- | --- |
| 1. 理想的なクライアント属性 | |
| 貴社の製品/サービスがターゲットとする市場 |  |
| 理想とするクライアントが事業展開するバーティカル市場 |  |
| 理想とするクライアントの年間収益 |  |
| 同クライアントの従業員数 |  |
| 理想とするクライアントの 所在地 |  |

|  |  |
| --- | --- |
| 2. クライアント/会社詳細 | |
| クライアントのチームの規模 |  |
| クライアントが抱える最大の課題 |  |
| クライアントが使用するテクノロジー |  |
| 今後 3 か月間のクライアントの目標 |  |
| クライアントの短期および長期の目標 |  |

|  |  |
| --- | --- |
| 2. クライアント/会社詳細*続き* | |
| クライアントによる問題/ ニーズの評価方法 |  |
| クライアントにとっての「成功」 |  |
| 特定の問題がクライアントのチームに及ぼす影響 |  |
| 現在クライアントが取り組んでいる問題解決方法 |  |

|  |  |
| --- | --- |
| 3. クライアントのペルソナ | |
| クライアントのチーム メンバーの役職 |  |
| クライアントのチームの年齢層 |  |
| クライアントのチームの教育レベル |  |
| クライアントのチームの平均年収 |  |
| クライアントによる貴社の製品またはサービスの将来的な活用方法 |  |

|  |  |
| --- | --- |
| 3. クライアントのペルソナ*続き* | |
| クライアントと繋がることができるマーケティング チャネル |  |
| クライアントのチームの主な責任 |  |
| 意思決定プロセスにおけるクライアントのチーム メンバーの役割 |  |

|  |  |
| --- | --- |
| 4. クライアントが貴社の提供製品から得ることのできる利点 | |
| 貴社がクライアントに提供する価値 |  |
| クライアントが抱える主な問題点の解決可否とその方法 |  |
| 貴社と競合他社との明確な 違い |  |
| クライアントの短期および長期の目標に対する貴社のソリューションの対応方法 |  |

|  |
| --- |
| **– 免責条項 –**  Smartsheet がこの Web サイトに掲載している記事、テンプレート、または情報などは、あくまで参考としてご利用ください。Smartsheet は、情報の最新性および正確性の確保に努めますが、本 Web サイトまたは本 Web サイトに含まれる情報、記事、テンプレート、あるいは関連グラフィックに関する完全性、正確性、信頼性、適合性、または利用可能性について、明示または黙示のいかなる表明または保証も行いません。かかる情報に依拠して生じたいかなる結果についても Smartsheet は一切責任を負いませんので、各自の責任と判断のもとにご利用ください。 |